

NAZIV PREDMETA		KOMUNIKACIJSKE VJEŠTINE II											
Kod	SKS043	Godina studija		2.									
Nositelj/i predmeta	Dr.sc. Silvana Tokić, prof.v.š. u t.z.	Bodovna vrijednost (ECTS)		2									
Suradnici		Način izvođenja nastave (broj sati u semestru)		P	S	V	T						
				0	30	0	0						
Status predmeta	Obavezni	Postotak primjene e-učenja		25%									
OPIS PREDMETA													
Ciljevi predmeta	Cilj kolegija je upoznati studente sa osnovnim praktičnim znanjima vezanim uz komunikacijsku kompetenciju, te omogućiti razvijanje vještina i kompetencija kroz opće i poslovno komuniciranje na engleskom jeziku.												
Uvjeti za upis predmeta i ulazne kompetencije potrebne za predmet	Nema												
Očekivani ishodi učenja na razini predmeta (4-10 ishoda učenja)	<ol style="list-style-type: none"> Primijeniti komunikacijske vještine u usmenoj i pismenoj korespondenciji Razaznati kulturne specifičnosti u komunikaciji u međunarodnom radnom okruženju Izložiti stečena znanja kroz pripremu i prezentiranje zadane teme Oprimjeriti stečeno znanje poslovnim aktivnostima poput razgovora za posao, poslovnog sastanka s međunarodnim timom, pregovorima, vođenjem zapisnika sa sastanka, vođenjem razne pismene korespondencije Interpretirati stranu poslovnu kulturu i bonton Usvojiti primjerenu međunarodnu poslovnu kulturu koristeći terminološki odgovarajući rječnik na engleskom jeziku 												
Sadržaj predmeta detaljno razrađen prema satnici nastave	Tjedan	Sati	Oblik nastave	Tema									
	1.	2	Seminar	Uvod u kolegij, metode rada Studentske obveze, ispitna literatura Pregled terminologije i pojmova Basic communication process									
	2	2	Seminar	The concept of culture CULTURAL CONDITIONING Reading assignment: What is culture? argumentative discussion									
	3.	2	Seminar	THE CULTURAL ICEBERG Cultural awareness and international business Topic-related assignment: Case study									
	4.	2	Seminar	Analysis of the case study CROSS-CULTURAL BUSINESS BEHAVIOR Awareness of cultural differences at work									
	5.	2	Seminar	CONDUCTING A JOB INTERVIEW Exercises and a case study									
	6.	2	Seminar	MAKING MEETINGS WORK									

				Roles in meetings Planning an agenda Writing meeting minutes Preparation and exercises
7.	2	Seminar		PROGRESS TEST I
8.	2	Seminar		INTERNATIONAL BUSINESS COMMUNICATION Topic-related assignment: Case study
9.	2	Seminar		Analysis of the case study: communication problems during business meeting INTERNATIONAL BUSINESS CULTURE AND ETIQUETTE
10.	2	Seminar		Topic-related assignment: Case study: cultural differences in a business perspective, Intercultural negotiations COMMUNICATION AND NEGOTIATION Role-playing: negotiation
11.	2	Seminar		Persuading, influencing and negotiating skills DEALING WITH COMMUNICATION BREAKDOWN Improving communication Topic-related assignment
12.	2	Seminar		Analysis Types of written communication and business correspondence Improving written communication Writing skills: paragraphs and essays Practice
13.	2	Seminar		Extending skills: writing paragraphs and essays Practice and analysis
14.	2	Seminar		What have we learnt? Analysis of the acquired knowledge and skills
15.	2	Seminar		PROGRESS TEST II
Vrste izvođenja nastave:	<input type="checkbox"/> predavanja <input checked="" type="checkbox"/> seminari i radionice <input type="checkbox"/> vježbe <input type="checkbox"/> on line u cijelosti <input checked="" type="checkbox"/> mješovito e-učenje <input type="checkbox"/> terenska nastava		<input checked="" type="checkbox"/> samostalni zadaci <input checked="" type="checkbox"/> multimedija <input type="checkbox"/> laboratorij <input type="checkbox"/> mentorski rad <input type="checkbox"/> demonstracijske vježbe	
Obveze studenata	<ul style="list-style-type: none"> Nazočnost na seminarima u iznosu od najmanje 70% predviđene satnice (za izvanredne studente obveza je 50% nazočnosti). Samostalna izrada zadataka: (portfelj radova) 			
Praćenje rada studenata (<i>upisati</i>)	Pohađanje nastave	1 ECTS	Istraživanje	Praktični rad

	Postotak	Kriterij	Ocjena
od 50% do 62,4%	<i>zadovoljava minimalne kriterije</i>	dovoljan (2)	
od 62,5% do 74,9%	<i>prosječan uspjeh s primjetnim nedostatcima</i>	dobar (3)	
od 75% do 87,4%	<i>iznadprosječan uspjeh s ponekom greškom</i>	vrlo dobar (4)	
od 87,5% do 100%	<i>iznimani uspjeh</i>	izvrstan (5)	
Obvezna literatura (dostupna u knjižnici i putem ostalih medija)	Naslov	Broj primjeraka u knjižnici	Dostupnost putem ostalih medija
	Nastavni materijali dostupni na <i>Moodle-u</i>		Moodle
Dopunska literatura	<ol style="list-style-type: none"> 1. Cotton, D. , Falvey, D., Kent, S. (2010) Market Leader Intermediate, (case studies and skills sections) third edition, Longman, Pearson Education Limited 2. Hofstede, Geert, Hofstede, G. J., Minkov, M. (2010) Cultures and Organizations: Software of the Mind: intercultural cooperation and its importance for survival, 3rd ed., Mc Graw-Hill, USA 3. Gesteland, Richard, (2012) Cross-Cultural Business Behaviour: A guide for global management, Copenhagen Business School Press. Copenhagen. 4. Schein, Edgar, H. (2010) Organizational Culture and Leadership, Jossey-Bass. San Francisco. 		
Načini praćenja kvalitete koji osiguravaju stjecanje utvrđenih ishoda učenja	<ul style="list-style-type: none"> • Evidencija pohađanja nastave i uspješnosti izvršenja ostalih obveza studenata (nastavnik). • Ažuriranje detaljnih izvedbenih planova nastave - DIP (nastavnik). • Nadzor izvođenja nastave (zamjenik pročelnika Odjela za nastavu, pročelnici odsjeka). • Kontinuirana provjera kvalitete svih parametara nastavnog procesa u skladu s Akcijskim planovima (pomoćnik pročelnika Odjela za kvalitetu). • Semestralno provođenje studentske ankete sukladno „Pravilniku o postupku studentskog vrednovanja nastavnog rada na sveučilištu u Splitu“ (UNIST, Centar za unaprjeđenje kvalitete). 		
Ostalo (prema mišljenju predlagatelja)	DIP-ovi predmeta nalaze se unutar sustava za podršku nastavi (MOODLE) i dostupni su studentima i nastavnicima Odjela. Skraćeni izvedbeni programi - IP (hrvatska i engleska inačica) su u cilju javnosti informiranja izravno dostupni na web stranicama Odjela.		